



2-3 grudnia 2020 r.

The Westin Warsaw



Kontrakty w międzynarodowym **obrocie handlowym**

12
punktów
dla Radców
Prawnych

9
punktów dla
Adwokatów

ORGANIZATOR

mmc  polska

PATRON MEDIALNY

CAPITAL  TV

SAREsystem
way to sell

WARSZTATY REALIZOWANE W FORMULE HYBRYDOWEJ

Każdemu uczestnikowi dajemy dwie możliwości: możesz przyjść do hotelu, wziąć udział w wydarzeniu i spotkać się z reprezentantami branży oraz Prelegentami lub jeżeli wolisz, możesz wziąć udział w wydarzeniu w formule live streamingu. Dostarczymy do Twojego domu lub biura w czasie rzeczywistym wszystkie wystąpienia. Otrzymasz certyfikat ukończenia warsztatu, a także wszystkie materiały przygotowane przez Prelegentów w formie elektronicznej, bez względu na formę uczestnictwa. Niezależnie od tego, jaką formułę wybierzesz, zakres dostarczanych treści przez naszą firmę we współpracy z naszymi Ekspertami jest taki sam. Wybór formuły uczestnictwa online nie wpływa na jakość merytorycznego przekazu i wartość poszczególnych wystąpień. Nasz cel to zadowolenie wszystkich, którzy wezmą udział w warsztacie, a także utrzymanie standardów merytorycznych i organizacyjnych z zachowaniem zasad bezpieczeństwa. Gdy zdecydujesz się na daną formułę uczestnictwa, skontaktuj się z nami, a my odpowiemy na wszystkie pytania i pomożemy przejść przez proces rejestracji.

GŁÓWNE ZAGADNIENIA

- Zawieranie i egzekwowanie kontraktów - kluczowe elementy, procedury i specyfika
- Określenie sądu krajowego właściwego dla oceny konkretnego sporu oraz sposoby dokonywania wyboru sądu konkretnego państwa
- Zabezpieczenie płatności w umowach handlowych – narzędzia i zapisy (akredytywy, weksle, poręczenia)
- Ograniczenia odpowiedzialności w kontraktach międzynarodowych
- Wzorce umowne - ograniczanie ryzyka oraz kosztów transakcyjnych w obrocie międzynarodowym

PRELEGENCI



Dyras Julia

Adwokat, Starszy Prawnik,
Kancelaria CMS



Marcin Maciejak

Adwokat, Senior Associate,
Kancelaria GESSEL



dr Aleksander Raczyński

Radca Prawny,
Kolegial Kancelaria Prawna



dr Michał Roszak

LL.M., Radca Prawny,
Kolegial Kancelaria Prawna



Ewa Sławińska-Ziaja

Radca Prawny, T-Law
Kancelaria Prawna



Piotr Stenko

Starszy Prawnik,
Kancelaria CMS

DZIEŃ PIERWSZY

9:00 Rejestracja Uczestników; poranna kawa

9:30 Zawieranie i egzekwowanie kontraktów- kluczowe elementy, procedury i specyfika

- ▶ Jak rozstrzygnąć spór, czyli o najważniejszej klauzuli w kontraktach międzynarodowych
- ▶ Prawo właściwe dla kontraktu oraz sposoby dokonywania jego wyboru
- ▶ Ryzyko językowe – język umowy a prawo pod jakim została zawarta

dr Michał Roszak, LL.M., Radca Prawny, Kolegia Kancelaria Prawna

11:00 Przerwa kawowa

11:30 Określenie sądu krajowego właściwego dla oceny konkretnego sporu oraz sposoby dokonywania wyboru sądu konkretnego państwa

- ▶ Sąd państwowy czy arbitraż? Wady i zalety
- ▶ Procedura arbitrażowa w sporach międzynarodowych

Dyras Julia, Adwokat, Starszy Prawnik, Kancelaria CMS

Piotr Stenko, Starszy Prawnik, Kancelaria CMS

13:00 Przerwa na lunch

14:00 Ryzyka i wyzwania związane z zawieraniem umów w wersji elektronicznej

- ▶ Zasady zawierania umów na odległość - różnice w relacjach B2C oraz B2B

Marcin Maciejak, Adwokat, Senior Associate, Kancelaria GESSEL

15:00 Kontrakty towarowe, warunki dostaw – zakres odpowiedzialności stron

- ▶ Reguły Intercoms w praktyce

Ewa Sławińska-Ziaja, Radca Prawny, T-Law Kancelaria Prawna

16:00 Zakończenie I dnia

DZIEŃ DRUGI

9:00 Rejestracja Uczestników; poranna kawa

9:30 **Zabezpieczenie płatności w umowach handlowych – narzędzia i zapisy (akredytywy, weksle, poręczenia)**

- ▶ Zabezpieczenie możliwości regulacji ceny oraz waluty w kontrakcie
- ▶ Międzynarodowa egzekucja należności

dr Aleksander Raczyński, Radca Prawny, Kolegium Kancelaria Prawna

11:00 Przerwa kawowa

11:30 **Ograniczenia odpowiedzialności w kontraktach międzynarodowych**

- ▶ Zasady odpowiedzialności w kontraktach międzynarodowych
- ▶ Klauzule ograniczenia odpowiedzialności
- ▶ Siła wyższa i „Hardship” a pandemia COVID-19
- ▶ Kary umowne w obrocie międzynarodowym

dr Michał Roszak, LL.M., Radca Prawny, Kolegium Kancelaria Prawna

13:00 Przerwa na lunch

14:00 **Wzorce umowne - ograniczanie ryzyka oraz kosztów transakcyjnych w obrocie międzynarodowym**

- ▶ Posługiwanie się wzorcami umownymi w obrocie międzynarodowym – jak ważne zawrzeć umowę przy pomocy wzorca?
- ▶ Tworzenie wzorców umownych na rynek międzynarodowy – na co zwrócić uwagę?

dr Michał Roszak, LL.M., Radca Prawny, Kolegium Kancelaria Prawna

15:00 **Zakończenie II dnia, wręczenie certyfikatów Uczestnikom**



*Każdy uczestnik otrzyma
certyfikat poświadczający udział
w warsztacie*

PRELEGENCI



DYRAS JULIA

Adwokat, Starszy Prawnik, Kancelaria CMS

Dotychczasowe doświadczenie zawodowe zdobywała w departamentach postępowań spornych międzynarodowych kancelarii. Specjalizuje się w arbitrażu oraz postępowaniach sądowych. W szczególności doświadczenie Julii obejmuje kompleksową pomoc prawną w zakresie postępowań arbitrażowych (prowadzonych pod Regulaminami ICC, UNCITRAL, Sądu Arbitrażowego KIG oraz Sądu Arbitrażowego Lewiatan) oraz postępowań sądowych, dotyczących sporów technologicznych, korporacyjnych, energetycznych, nieruchomościowych oraz budowlanych. Julia zajmuje się także reprezentowaniem wierzycieli w postępowaniach upadłościowych oraz restrukturyzacyjnych spółek. Ukończyła studia podyplomowe z zakresu prawa upadłościowego i restrukturyzacyjnego na Uczelni Łazarskiego. Julia jest również współautorem opracowania dotyczącego arbitrażu w Polsce, opublikowanego w czwartym wydaniu The International Arbitration Review. Brała także udział w szkoleniach z zakresu międzynarodowego arbitrażu organizowanych przez Chartered Institute of Arbitrators. Julia jest prawnikiem rekomendowanym w dziedzinie postępowań spornych w międzynarodowym rankingu Legal 500.



MARCIN MACIEJAK

Adwokat, Senior Associate, Kancelaria GESSEL

Ukończył studia prawnicze w Polsce i w Niemczech. Odbił aplikację adwokacką i po zdaniu egzaminu zawodowego uzyskał wpis na listę adwokatów. Od 2015 r. związany z kancelarią GESSEL, w ramach której uczestniczy w pracach zespołu German Desk, prowadząc obsługę prawną scenariuszy z elementem transgranicznym. Zajmuje się zagadnieniami prawnymi z obszarów e-commerce, IT i cyfryzacji oraz ochrony własności intelektualnej, danych i informacji. Specjalizuje się w problematyce compliance. Wdraża instrumenty zapewnienia zgodności regulacyjnej. Prelegent, autor publikacji i szkoleń w tym zakresie.



DR ALEKSANDER RACZYŃSKI

Radca Prawny, Kolegia Kancelaria Prawna

Kieruje praktyką prawa ubezpieczeń gospodarczych, prawa nieruchomości oraz zajmuje się relacjami polsko-francuskimi w kancelarii. Łączy wieloletnie doświadczenia naukowe i dydaktyczne z praktyką zdobytą w czasie aplikacji sędziowskiej oraz pracy dla jednej z największych kancelarii prawnych w Wielkopolsce. Radca prawny, doktor nauk prawnych, partner i współzałożyciel kancelarii. Płynnie porozumiewa się i pracuje w języku angielskim i francuskim. Adiunkt w Katedrze Prawa Cywilnego, Handlowego i Ubezpieczeniowego na Wydziale Prawa i Administracji U.A.M. w Poznaniu. Stypendysta na Université Paris I Panthéon-Sorbonne (Stypendium Rządu Francuskiego) oraz na Université de Rennes 1. Laureat IX edycji Konkursu Rzecznika Ubezpieczonych na najlepsze prace doktorskie, magisterskie, licencjackie i podyplomowe z dziedziny ubezpieczeń gospodarczych i społecznych – I nagroda w kategorii: prace doktorskie. Uhonorowany nagrodą im. Profesora Tadeusza Sangowskiego „Debiut ubezpieczeniowy” przyznawaną przez Izbę Gospodarczą Ubezpieczeń i Obsługi Ryzyka w 2010 r.. Autor ponad trzydziestu publikacji naukowych, w tym m. in. monografii „Sytuacja prawna poszkodowanego w ubezpieczeniu odpowiedzialności cywilnej.”, Warszawa 2010 oraz współautor Komentarza do Kodeksu cywilnego pod red. M. Gutowskiego, Warszawa 2016.

PRELEGENCI

**DR MICHAŁ ROSZAK***LL.M., Radca Prawny, Kolegia Kancelaria Prawna*

Kieruje w kancelarii praktyką prawa konkurencji i prawa farmaceutycznego. Specjalizuje się również w międzynarodowym prawie handlowym, w szczególności w zakresie tworzenia i negocjowania umów międzynarodowych. Doświadczenie zdobywał w czołowej warszawskiej kancelarii prawnej z branży nowych technologii oraz w trakcie wieloletniej obsługi prawnej działających na międzynarodową skalę przedsiębiorstw: jednego z największych polskich producentów produktów leczniczych OTC oraz największego polskiego producenta czekolady, słodczy i wyrobów cukierniczych. Radca prawny, doktor nauk prawnych, partner i współzałożyciel kancelarii. Płynnie porozumiewa się i pracuje w języku angielskim, niemieckim i francuskim. Autor bloga poświęconego zagadnieniom prawnym związanym z zawieraniem międzynarodowych umów gospodarczych: www.umowymiedzynarodowe.pl. Doktor nauk prawnych Uniwersytetu im. Adama Mickiewicza w Poznaniu oraz docteur en droit

Université de Rennes 1 we Francji. Absolwent Wydziału Prawa Uniwersytetu im. Adama Mickiewicza w Poznaniu oraz podyplomowych studiów LL.M. z zakresu europejskiego i międzynarodowego prawa gospodarczego na Ludwig-Maximilians Universität w Monachium. Praca doktorska pt. „Handel równoległy produktami leczniczymi w prawie unijnym. Granice swobody przepływu towarów na rynku farmaceutycznym”, obroniona przed mieszaną, polsko-francuską komisją doktorską w 2012 r., otrzymała w 2013 r. nagrodę Prezesa Rady Ministrów za wyróżnione rozprawy doktorskie oraz wydana została w formie książkowej w 2014 r. przez wydawnictwo Wolters Kluwer. Autor kilkunastu publikacji w zakresie prawa farmaceutycznego i prawa konkurencji, w tym m.in. pierwszego na polskim rynku omówienia problemów związanych z praktyką umbrella branding w zakresie produktów leczniczych, wyrobów medycznych i suplementów diety („Granice stosowania praktyki umbrella branding (znaków parasolowych) na rynku farmaceutycznym” – Zarys Prawa Własności Intelektualnej, vol. 4, C.H. Beck, Warszawa 2013).

**EWA SŁAWIŃSKA-ZIAJA***Radca Prawny, Kolegia Kancelaria Prawna*

Specjalizuje się w usługach prawnych dla przedsiębiorców, w szczególności dla branży transportowej. Doświadczenie zdobywała w pracy w renomowanych wrocławskich kancelariach prawnych, w tym w kancelarii TransLawyers Widuch i Wspólnicy sp. k. (Trans.eu Group S.A.) oraz w międzynarodowym banku inwestycyjnym. Ukończyła studia prawnicze na Uniwersytecie Wrocławskim oraz studia LL.M. w zakresie międzynarodowego i europejskiego prawa biznesowego na Uniwersytecie Jean Moulin 3 w Lyonie. Prelegentka na konferencjach poświęconych branży transportowej i autorka artykułów prawnych o tej tematyce. Posiada także Certyfikat Kompetencji Zawodowych w transporcie drogowym rzeczy.

**PIOTR STENKO***Senior Associate, Kancelaria CMS*

Jest radcą prawnym oraz starszym prawnikiem w Departamencie Nieruchomości i Budownictwa w CMS. Posiada ponad dziesięcioletnie doświadczenie w doradztwie infrastrukturalnym ze szczególnym uwzględnieniem sporów sądowych i arbitrażowych wynikających z inwestycji infrastrukturalnych oraz doradztwie związanym z niewypłacalnością i sporami transgranicznymi. Reprezentuje generalnych wykonawców w sporach sądowych i arbitrażowych związanych z realizacją inwestycji drogowych (autostrady, drogi krajowe i wojewódzkie m.in. w oparciu o wzorce FIDIC), energetycznych, szynowych i morskich. Doradza również generalnym wykonawcom w związku z realizacją umów dotyczących znaczących inwestycji infrastrukturalnych w branży drogowej, energetycznej, szynowej (branża kolejowa i tramwajowa, w tym także dostawy pojazdów szynowych), chemicznej i wodnej (inwestycje morskie i śródlądowe). W zakresie doradztwa związanego z niewypłacalnością Występował jako pełnomocnik wierzycieli

(banki i wierzyciele handlowi) w szeregu postępowań upadłościowych m.in. w związku z udzielonymi finansowaniami, w tym w związku z rozliczeniem kredytów konsorcyjnych, a także w sporach związanych z niewypłacalnością (dot. m.in. wyprowadzania majątku). Regularnie doradza w związku z upadłością i restrukturyzacją, w tym w związku z około upadłościowym zabezpieczeniem transakcji i problematyką upadłości lub restrukturyzacji w szczególności w branży budowlanej i nieruchomościowej. Jest autorem szeregu publikacji naukowych z zakresu postępowania cywilnego, prawa upadłościowego i arbitrażu.

ORGANIZATOR

MMC Polska jest niezależnym organizatorem spotkań biznesowych w Polsce. Spółka organizuje szkolenia, konferencje i kongresy dedykowane specjalistom, kadrze menadżerskiej oraz zarządom wiodących firm w Polsce. Szkolenia i konferencje prowadzone są przez znanych praktyków, ekspertów posiadających wieloletnie doświadczenie w swojej branży. Kongresy mają charakter międzynarodowy, skupiają pełną reprezentację rynku, zarówno firm, jak i administracji centralnej i regulatora. MMC Polska organizuje również szkolenia zamknięte w pełni dopasowane do potrzeb klientów. Efektem organizowanych wydarzeń jest podniesienie kwalifikacji pracowników, zdobycie wiedzy praktycznej oraz zwiększenie przewagi konkurencyjnej. Współpracujemy m.in. z: Orange, T-Mobile, Play, Polkomtel, PKN ORLEN S.A, PGNiG, Tauron Polska Energia, Hawe SA, Emitel, KPMG, PwC, E&Y, Deloitte, UKE, URE, KNF, PKO BP, PEKAO SA, PZU, NBP, Asseco Poland, Intel, Comarch. W skład Grupy MMC Polska wchodzi: MM Conferences S.A., MMC Events oraz MMC Design.

DLACZEGO WARTO WZIĄĆ UDZIAŁ W KONFERENCJI:

Najważniejszą rolę przy zawieraniu kontraktów międzynarodowych stanowi umowa. To tu wszystko się zaczyna. Dobrze skonstruowana umowa oraz zapisy umowne pozwolą na uniknięcie szeregu potencjalnych komplikacji, zabezpieczenie swoich praw i roszczeń. Ze względu na różne porządki prawne, zagadnienie to jest bardzo złożone i nierzadko budzi wiele niejasności. Zapraszamy Państwa na warsztaty, gdzie wiodący eksperci -praktycy podzielą się swoją wiedzą i doświadczeniem w tej materii!

GRUPA DOCELOWA

Wydarzenie skierowane jest przede wszystkim do prezesów, członków zarządu, dyrektorów, kierowników i specjalistów. Ponadto, serdecznie zapraszamy kancelarie prawne, firmy doradcze oraz wszystkie osoby zainteresowane tą tematyką. Działają:

- Prawny
- Handlowy
- Zakupów
- Zaopatrzenia
- Kontraktów/Umów
- Import/Eksport

KONTAKT W SPRAWACH MERYTORYCZNYCH



Julianna Bukowska
Project Manager
Conferences Department
T: + 48 534320075
e-mail: j.bukowska@mmcpolska.pl



Magdalena Ratajczyk
Business Advisor
Business Advisory Department
T: +48 575 300 528
e-mail: m.ratajczyk@mmcpolska.pl

KONTAKT W SPRAWACH MERYTORYCZNYCH

The Westin Warsaw Hotel
al. Jana Pawła II 21
00-854 Warszawa